

# Лизинг. Возможности, предварительные расчеты

Черенкова Юлия

Группа развития и сопровождения проектного  
финансирования компании Softline

[Yuliya.Cherenkova@softline.com](mailto:Yuliya.Cherenkova@softline.com)



# Сверхзадача

Внедрение новых проектов и **повышение эффективности** работы компании в условиях **ограниченного финансирования** – сверхтяжелая задача, лежащая, в первую очередь, на плечи ИТ-департамента.



# Лизинг – оптимальное решение

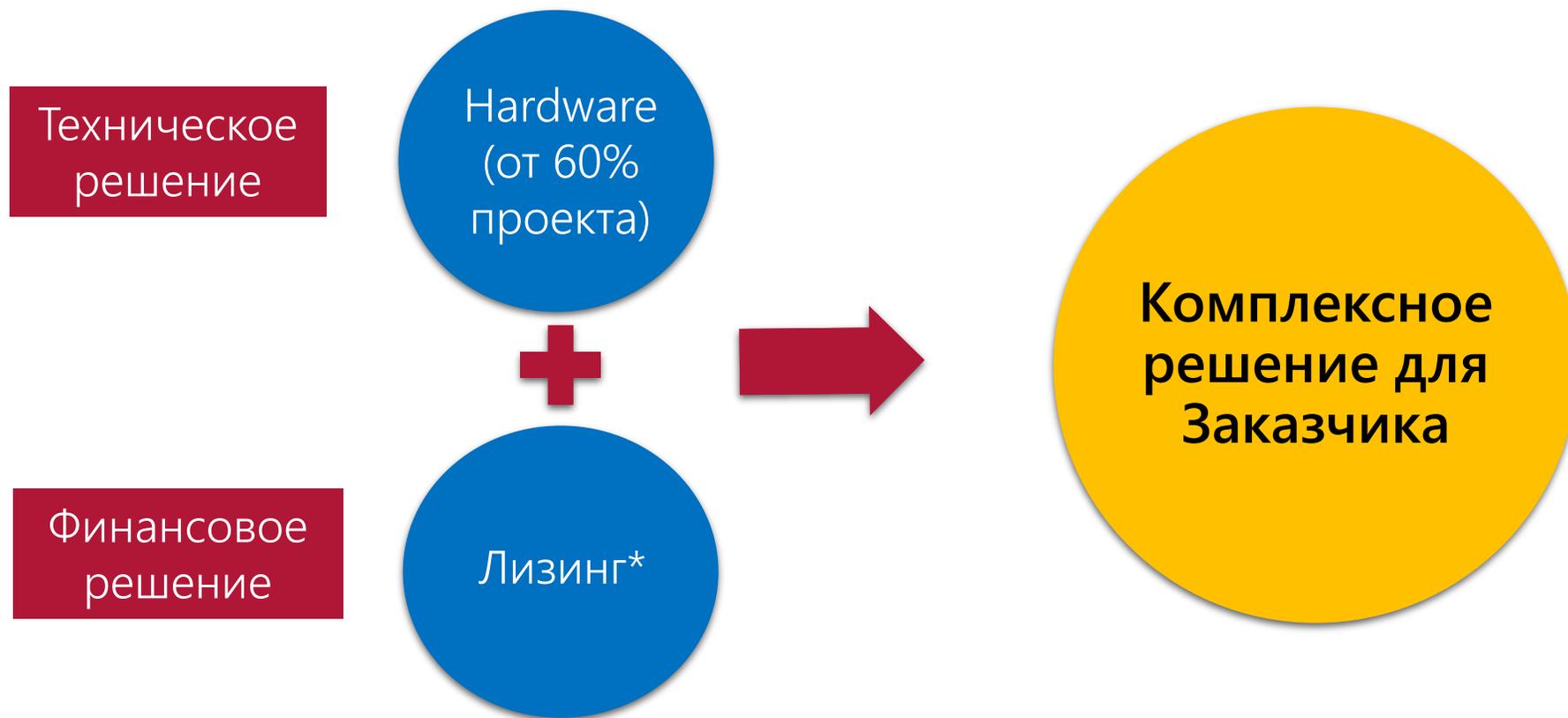
Лизинг – способ получения средств на развитие, совмещенный с оптимизацией налогообложения предприятия

## Оптимальное решение ваших ИТ-задач:

- Конкурентное предложение по лизингу
- Лучшие ИТ-поставщики и производители
- Гибкие условия по различным схемам



# Комплексное решение



\* -альтернативная возможность покупки решений в условиях ограниченности бюджета через финансовых партнеров Softline

# Партнеры Softline по лизингу



Альфа-Лизинг



# Почему Softline?

## Координация процесса

Softline берет на себя организацию, курирование и сопровождение лизинговой сделки.

## Комплексные проекты

Возможно финансирование комплексного решения, в состав которого включено программное обеспечение

## Различные схемы

Реализация лизинга различными схемами:  
- финансовый (классический) лизинг  
- сублизинг (субаренда)

## Внутренний конкурс

Softline проводит внутренний конкурс среди лизинговых компаний, лучшее предложение направляется заказчику.

# Финансовый лизинг

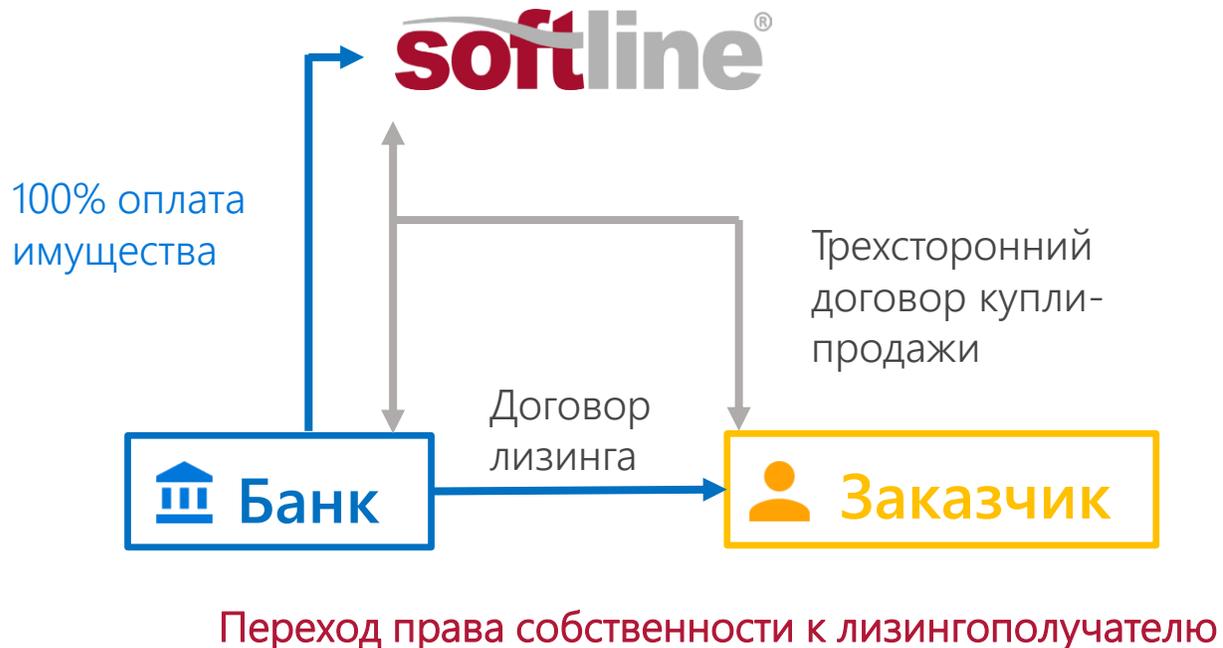
## Участники

- Лизингополучатель - Заказчик
- Лизингодатель - Банк
- Поставщик - Softline

## Документы

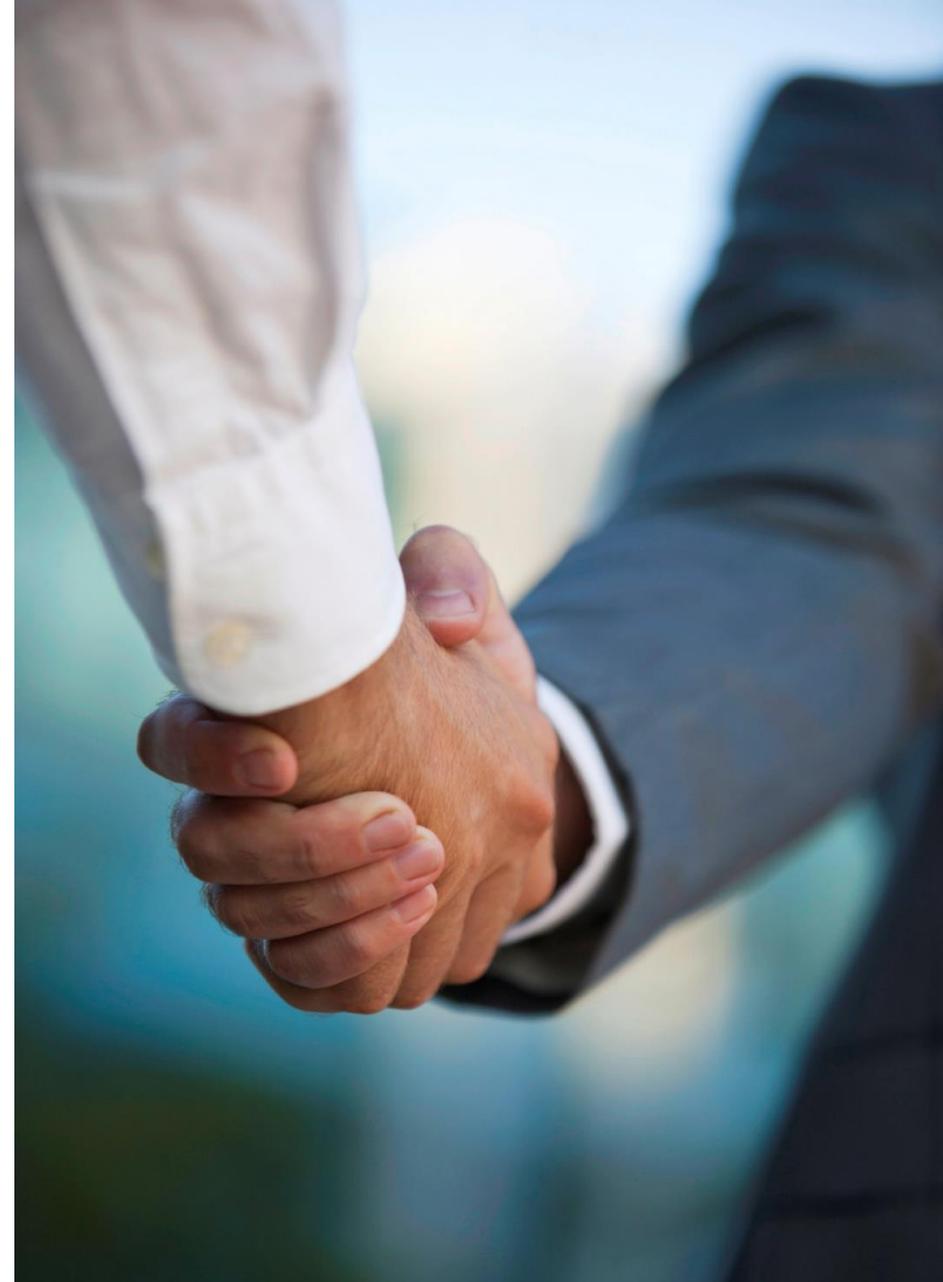
ДКП = Заказчик + Банк + Softline

Лизинг = Заказчик + Банк



## Выгода для заказчика

- Финансирование комплекса;
- Получить проще, чем кредит;
- Минимальный первоначальный взнос;
- Сам решает, как платить;
- Конкурентоспособные ставки;
- Обновление производственной базы;
- Гибкие условия;
- Возможность вендорского финансирования на специальных условиях;
- Выкуп по договорной цене;
- Выбор балансодержателя (возможность не учитывать актив на своем балансе - решение для OPEX);
- «Партнерские» скидки на ПЛ от SL;
- Получение комплекса услуг;
- Разные валюты финансирования;
- Возможность сдавать Актив в субаренду (интерес для холдинговой структуры);



## Условия отбора проекта/заказчика

- Юридическое лицо (ООО, ЗАО, ОАО), резидент РФ.
- Сумма проекта от 1,5 млн рублей.
- От 60% проекта Оборудование!
- Срок лизинга от 13 месяцев.
- Наличие балансов за текущий и прошлый год.
- Существующий стабильный бизнес от 2 лет (от 1 года с поручителем).
- Компания должна быть прибыльной.

# Процесс взаимодействия



# Интересно?

- Расскажите об это Вашему менеджеру
- Опишите свой запрос на почту [leasing@softline.ru](mailto:leasing@softline.ru)



**ПОЗВОЛЬ СЕБЕ  
БОЛЬШЕ**

**softline**<sup>®</sup>

Cloud Software Hardware Services

**ФИНАНСИРОВАНИЕ  
КОМПЛЕКСНЫХ  
ПРОЕКТОВ В SOFTLINE!**

**ЛУЧШЕЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ  
ЗА КОРОТКИЙ СРОК!**



GO GLOBAL



GO CLOUD



GO INNOVATIVE